

PEOPLE OF KATSUTA

カツタで働く人たち



自分が関わった仕事が 地域環境の改善に つながった時に やりがいを 感じます

地域に根差した事業と安定性に加え、
営業として新たに挑戦できる点に魅力を感じ、
お客様や地域のために貢献できる仕事に、
やりがいを持って取り組んでいます。

株式会社カツタ
営業課

西野 玄修 さん
Genshu Nishino

入社
5年目

INTRODUCTION

前職では現場監督や行政で建築申請業務に携わり、
施工管理や行政対応の経験を積みました。
これまでの経験を活かしながら、新たな分野である営業に挑戦し、
お客様との信頼関係づくりや課題解決に取り組んでいます。
経験の有無に関わらず、挑戦を応援してくれる会社です。

PROFILE



前職

- ・現場監督（施工管理）
- ・行政（建築申請・確認業務）



入社のきっかけ

地域に根差した事業と安定性、
営業として新たに挑戦できる点に魅力を感じ入社。



現在の担当

- ・既存顧客への提案営業
- ・新規開拓
- ・契約対応など営業業務全般



西野さんの一日（例）

- 8:00 朝礼・予定確認
- 9:00 顧客訪問・商談
- 10:30 提案資料作成・見積作成
- 12:00 星休憩
- 13:00 顧客訪問・商談
- 15:00 社内打合せ・情報共有
- 16:00 契約対応・各種手続き
- 17:00 業務整理・退勤

※状況によりスケジュールは前後します。

西野さんが感じる カツタの魅力 ✨

01 連携しやすく、成長できる環境



部署を越えた連携が取りやすく、周囲と協力しながら仕事を進められる点が、入社して良かったと感じるポイントです。

02 人への思いやりを感じる文化



上司が悩みに寄り添い、時間を取って相談に乗ってくれるなど、社員一人ひとりを大切にしている文化が根付いています。

03 地域と環境に貢献できる仕事



環境負荷を考えた提案や適切な処理方法の案内を通じて、地域の環境改善に貢献できることに大きなやりがいを感じています。



WORK × ENVIRONMENT

地域の未来を支える仕事



環境負荷を考えた提案を通じて、自然への思いやりを実践。



適切な処理方法の案内で、地域環境の維持・改善に貢献。

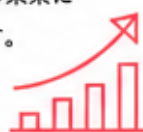


お客様との信頼関係を築き、長期的なパートナーとして寄り添います。

やりがい

成果が見えるから、
社会貢献につながる。

お客様に提案が採用され、信頼をいただいた時に大きなやりがいを感じます。営業活動が地域の未来につながる仕事です。



FUTURE

理想の上司に
近づきたい

判断力がありつつ、部下に寄り添い、成長を後押ししてくれる上司が理想です。自分もそんな存在を目指して、日々成長しています。



WORK LIFE BALANCE



残業時間

業務状況により異なりますが、過度な残業は少なく調整可能。



有休取得率

スケジュール調整を行えば取得しやすく、計画的に休暇を取れています。



仕事とプライベートの両立

比較的バランスは取りやすく、プライベートの時間も確保できます。



働きやすさ

上司や同僚との距離が近く、相談しやすい環境です。

MESSAGE 応募を考えている皆さんへ

主体的に動ける方に
ピッタリの会社です！

主体的に行動でき、周囲と協力しながら仕事に取り組める方に向いています。営業未経験でも、丁寧なサポートと温かい職場で、安心して成長できます！



一緒に
未来を支える
仕事をしましょう！

